

TRAINING TENDERSTRATEGIE

Beter en sneller offerte schrijven bestaat uit 2 modules, verdeeld over 2 dagdelen. Tussen de modules benut je Tender Expert E-learning om alle tips over tenderstrategie nogmaals te bekijken.

TRAINER



Sjoerd Barnhoorn

Coach | Trainer

MODULE 1: TENDERSTRATEGIE OPSTELLEN

Waar gaan we aan werken in de training:

- Hoe bepaal je 3 winthema's?
- Hoe bepaal je het belang van prijs versus kwaliteit in de prijsstrategie?
- Hoe beschreven we ons onderscheidend vermogen?

MODULE 2: TENDERSTRATEGIE UITWERKEN

Waar gaan we aan werken in de training:

- Hoe werk ik de tenderstrategie uit in een visueel?
- Hoe verwerk ik de bewijsvoering van eerdere projecten in mijn tender?
- Hoe schrijf ik een visie vraag uit?

VOOR WIE

Deze training is voor: Bid/ Tendermanagers, EMVI-schrijvers, EMVI-coördinatoren, Bidwriters en iedereen die schrijft aan offertes en aanbestedingen.

SAMEN LEREN VOOR JOUW WERKSITUATIE

De groep bestaat uit 4 tot maximaal 10 personen. De trainer gaat specifiek in met oefeningen op jouw werksituatie en gebruikt eigen tender voorbeelden.

RESULTAAT: KLANTEN ZEGGEN MEER JA!

Vergroot jouw vaardigheden in het opstellen en uitschrijven van de tenderstrategie. Leer bewust een tenderstrategie op te halen bij je tenderteam. Zo hou je meer regie en kun je management/ stuurgroep beter informeren. Ontwikkel jouw eigen manier van het opstellen van een tenderstrategie en pas deze direct toe binnen jouw tenderteam.

De deelnemers krijgen praktische tips om een hogere score van het beoordelingsteam te krijgen op jouw EMVI-plan/ plan van aanpak met een goede tenderstrategie.

DUUR: van 08.30 – 12.30 uur

Dag 1 dagdeel

- 08.30 – Kennismaking
- 09.00 – Een tender is geen schrijffees
- 09.30 – Theorie: winthema's
- 09.30 – Opdracht: winthema's
- 10.30 – Theorie: prijsstrategie
- 11.00 – Opdracht: prijsstrategie
- 11.30 – Theorie: onderscheid vermogen
- 12.00 – Opdracht: concurrentiematrix
- 12.30 – Gezamenlijke lunch

Dag 2 (vier weken na 1^e trainingsdag)

- 08.30 – Terugkoppeling huiswerk
- 09.00 – Theorie: tender in een visueel
- 09.30 – Opdracht: schetsen
- 10.00 – Theorie: bewijsvoering
- 10.30 – Opdracht bewijsvoering
- 11.00 – Theorie: visie vraag
- 11.30 – Opdracht: uitschrijven visie
- 12.00 – Evaluatie
- 12.30 – Gezamenlijke lunch

TRAININGSLOCATIE

We overleggen of de eigen of een externe locatie het beste geschikt is als trainingslocatie. De prijs is exclusief arrangement kosten.

PRIJZEN

De training is inclusief trainingsmateriaal, inclusief hand-outs en inclusief 1 jaar abonnement Tender Expert E-learning. De prijs van de training is exclusief btw.



